

فادي الشرقاوي (الرئيس التنفيذي لشركة PLATINUM لوساطة و إعادة التأمين) :



خلال الاوقات الصعبة تبقى أهمية كبرى للعلاقات المباشرة أكثر من اي وقت مضى

الرئيس التنفيذي لشركة PLATINUM لوساطة و إعادة التأمين فادي الشرقاوي عرض لتداعيات الركود الاقتصادي وجائحة «كورونا»، وانسحاب العديد من شركات الاعادة من المنطقة، وكشف عن صعوبة الشركات في تجديد اتفاقات إعادة التأمين الاختيارية والعلاقة المعقدة مع المعيدين، مشدداً على أهمية العلاقات المباشرة في مجال الوساطة، لافتاً إلى حفاظ الشركة على مكانتها في المنطقة برغم التحديات المحيطة.

الاتفاقيات، لا تزال

حافظتنا على مكانتنا
الامور تحت
في المنطقة برغم
شركات التأمين التحديات المحيطة بنا

صعوبات كبيرة في تجديد اتفاقات إعادة التأمين

الاختيارية FACULTATIVE، ويبقى الحل في التوجّه نحو
أسواق آخر قد تكون أقل تصنيفاً، بتأثير من غياب
الاستقرار الأمني والعديد من المشكلات الأخرى التي
جعلت التعاون مع المعيدين أكثر تعقيداً.

العلاقات المباشرة أهميتها

ادت المنصات الالكترونية دوراً كبيراً في شتى مجالات العمل، في
رأيك هل سيتحول دور الوسيط الى افتراضي؟

- بالتأكيد لا، اذ لا يمكن للمنصات الالكترونية إلغاء
دور الوساطة، خلال الاوقات الصعبة التي تمر بها تبقى
أهمية كبرى للعلاقات المباشرة اكبر من اي وقت مضى.

ما هي آخر مستجدات الشركة خلال العام ٢٠٢٠

- نجحنا في تحقيق نتائج ايجابية برغم

عمليات الاغلاق والتعديلات داخل فريق

العمل، وتمكننا من المحافظة على مكانة

الشركة على مستوى المنطقة برغم

التحديات المحيطة بنا وهذا يعد إنجازاً

بالنسبةلينا.

تغيير معايير

كيف تعاملتم مع الأزمة الاقتصادية وجائحة «كورونا»؟
- تعاني معظم الأسواق ركوداً اقتصادياً أدى إلى
تراجع حجم الأعمال، ولكن بسبب الأزمة النقدية الحادة
في لبنان والدخول في دوامة الدولار والليرة واجهنا
صعوبات في تحويل الأموال لشركات إعادة الأجنبي
المتعاملين معها في الخارج، بالإضافة إلى تأثير
التداعيات السلبية للجائحة على أعمالنا في المنطقة
ولبنان، فضلاً عن انعكاسات انفجار مرفأ بيروت، وكل
هذه العوامل مجتمعة شكلت نوعاً من الضغط، ناهيك عن
نية العدد الكبير من شركات الاعادة الأجنبية الانسحاب
من السوق اللبناني بتأثير من المعوقات والمشكلات
التي تعرّضها، زد على ذلك تلقينا العديد من المطالبات
المرتبطة بجائحة «كورونا»، مع العلم أنه لا يجب أن
تقدّم هذه المطالبات في ظل توقف الاعمال. كل هذه
العوامل أدت إلى تغيير العديد من المعايير وتفاقم
صعوبة عملنا.

صعوبات في تجديد التأمينات الاختيارية

الاوضاع العامة ادت الى

تعقيد العلاقة مع شركات

إعادة التأمين

■ في رأيك، هل تتجه شركات الاعادة لرفع أسعارها والتشدد في شروطها، وما هو الحل الذي ستقدمونه لعملائكم؟

- في ما يتعلّق بتجديد وثائق التأمين على